



Time to Change

Il miglior programma di enablement del canale



Cos'è Time ToChange

Non sono competitivo
rispetto agli Elite Partner.

Vorrei migliorare i miei
margini sul mio business
networking.

Vorrei che il mio vendor
di networking mi fornisse
supporto in fase di
progetto e protezione sul
canale.

Sono stufo di strutture di
reti complesse e costose e
legate ad un solo vendor.

Vorrei essere in grado di
differenziare la nostra
proposta dagli altri.

Cos'è il programma Time ToChange Programme?



Westcon ha creato il programma di canale più completo, strutturato e modulabile sui rivenditori, per aiutarti ad aumentare il tuo business di networking con Extreme Networks. Il programma ti offre una roadmap strutturata step-by-step.



Ogni volta che ti impegni, anche noi ci impegniamo offrendoti free training e demo kits, supporto pre-sales, incentivi finanziari, business planning, supporto marketing e leads di end-user.

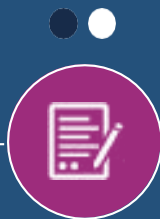


Westcon ti guiderà step-by-step attraverso il processo di partner registration, business planning, sales training, certificazioni tecniche e demo kit per abilitarti, tracciare la tua crescita ed estendere le nuove opportunità di business con Extreme Networks come partner certificato Gold, Platinum o Platinum +.

TI AIUTIAMO AD ESPANDERE IL TUO BUSINESS



Concorda gli obiettivi congiunti - costruisci un piano per eseguirli



Westcon supporta i partner nel processo di registrazione



Scopri il programma per i partner, gli MDF, le deal reg. ed i training



Segui i workshop Westcon per ottenere le qualifiche Sales



Supporto nel delineare l'architettura di rete



Le risorse Westcon & Extreme ti aiutano sulle tue opportunità iniziali



Supporto ai reseller col programma NFR, demoskill, Tech Workshop e webinar



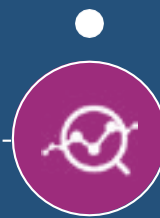
Lavora con Westcon & Extreme per ottenere le tue certifiche Pre Sales (EDS)



Post Sales training per ottenere la certificazione ECS e ottenere l'accesso ai servizi di tipo PartnerWorks



Struttura le campagne digital per aumentare la tua pipeline



Il partner diventa completamente certificato

Extreme™
Customer-Driven Networking

Aumenta & Espandi
Le tue opportunità di business



Westcon ed Extreme ti aiutano a far decollare il tuo Business

COLORI:
● Westcon
● Extreme
● Partner

La differenzaExtreme



Extreme è il leader di soluzioni di rete end-to-end wired e wireless, dedicato al mondo enterprise



Focus esclusivo sulle piccole, medie e grandi imprese nei verticali indirizzati.



Gestione unificata della rete



Il miglior customer service del settore



Supporto 100% gestito da personale Extreme

Soluzione per ogni esigenza all'interno del Network

End-to-End Secure Enterprise Solution



Multi-Cloud Software Support e Servizi Semplice, sicuro ed intelligente



Access
Intelligence
Mobility



Campus
Sicuro
Flessibile



Data Center
Agile Adaptable

Conosciamo Extreme Networks meglio di qualunque altro distributore



Da oltre 20 anni aiutiamo a sviluppare i partner di canale di Extreme



Westcon è stato nominato distributore globale di Extreme Networks dell'anno



Conosciamo il loro business, i loro processi, i loro programmi e le loro promozioni, i loro incentivi e il loro portfolio



Abbiamo in Stock tra i 10 ed i 12 milioni di USD di merce Extreme in due magazzini in Europa



Abbiamo spedito oltre 100,000 prodotti Extreme Networks lo scorso anno.



Ci focalizziamo sulla crescita delle aree chiave di Extreme Networks, per esempio abbiamo raddoppiato il numero di Wireless Access Point spediti di anno in anno.



Attraverso il nostro global team ti aiutiamo ad implementare con successo il tuo business in tutto il mondo.



Siamo distributore unico di Extreme Networks con una Training School accreditata per aiutare i partner.

Come può aiutarti Westcon a vendere Extreme Networks?

Westcon è stato nominato distributore globale di Extreme Networks dell'anno e quindi siamo nella miglior posizione per aiutare la tua azienda e le tue vendite Extreme Networks.

Possiamo offrire:

- **Training e formazione su:** Install, Compass Switching, Wireless, Data Centre, Software e Westcon è l'unico distributore con capacità ATP
- **Demo Kit**
Demo equipment scontato (NFR Programme)
- **Supporto Marketing**
- **Supporto Pre Sales**

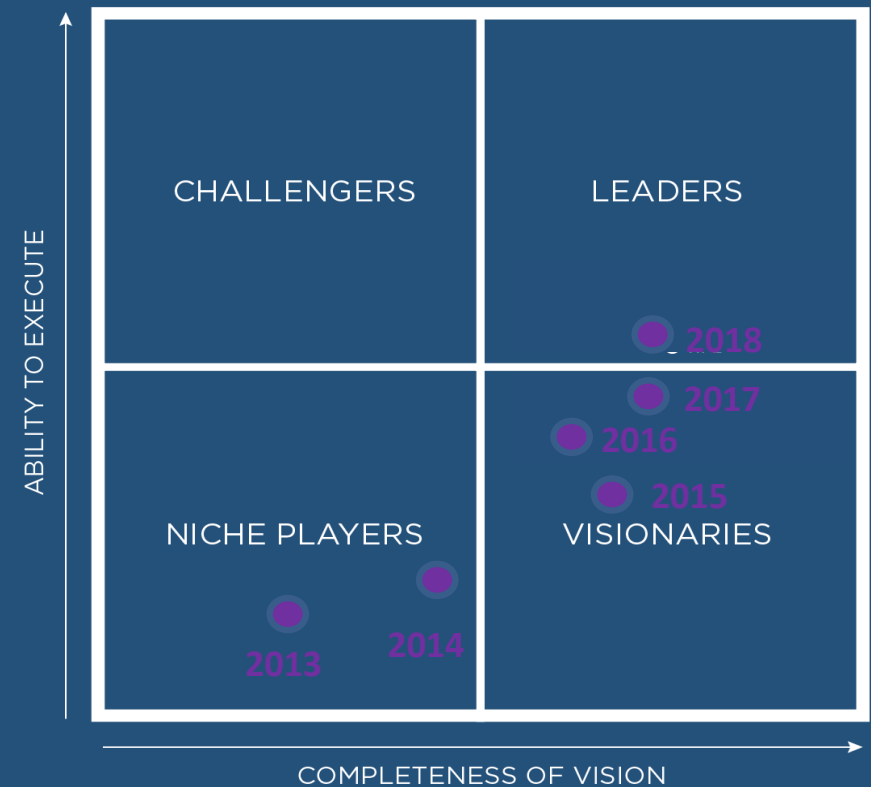


Benefici del programma Time to Change

	Opzioni del Programma	Interesse	Commenti
A	Sviluppo di un piano business congiunto	☐	
B	Supporto partner registration	☐	
C	Panoramica del programma per i partner, incentivi, rebate, deal reg, servizi e come lavorare con Westcon	☐	
D	Frequenza Westcon ESS masterclass	☐	
E	Supporto pre sales . EDS bootcamp	☐	
F	Demo kit specifico (programma NFR)	☐	
G	Sconti per i training ECS (Westcon Academy)	☐	
H	Accesso ai bundle e alle promozioni Westcon/Extreme	☐	
I	Supporto sui servizi professionali	☐	
J	Supporto Marketing	☐	
K	Eventi tecnici e sales webinar per i mobilizer	☐	
L	Soluzioni finanziarie innovative	☐	
M	Vendor complementari	☐	
N	WLAN survey	☐	
O	Pre staging capabilities	☐	
P	Network assessment	☐	

Gartner®

Wired and Wireless LAN



Dal 2013, grazie ad una serie di acquisizioni, Extreme ha intrapreso un percorso di crescita costante, riuscendo a posizionarsi come leader nel quadrante di Gartner nel 2018.



2013

2014

2015

2016

2018





È il momento di cambiare la maniera di fare business ed aumentare le vendite di networking

**Per maggiori informazioni
contattaci:**

Product Manager



Ketty.Costantino@westcon.com



+39 346 1418200

Pre Sales



Nunzio.DOria@westcon.com



+39 324 8166279

A proposito di Westcon-Comstor

Westcon-Comstor (WestconGroup Inc.) è un distributore a valore aggiunto, leader a livello mondiale specializzato nella distribuzione di soluzioni di Sicurezza, Collaboration, Networking e Data Center.

Westcon-Comstor sta introducendo programmi e soluzioni innovativi per il canale grazie alle sue competenze globali nel Cloud, nel Global Deployment e nei Servizi Professionali e Training.

I team di Westcon Group sono in grado di combinare nel modo migliore expertise tecnico e conoscenza del mercato in un programma di Partner Enablement leader del settore. Westcon-Comstor collabora con i suoi partner proponendo un modello di business in grado di offrire supporto personalizzato e si impegna al massimo per offrire un'esperienza di partnership unica, orientata al raggiungimento di risultati. L'azienda è presente sul mercato con i brand Westcon e Comstor.